

PIANO DI COMPENSAZIONE ORGANO GOLD

<http://geroldjernej.organogold.com/r/IT/IT/>



E' Facile. E' Semplice.
E' Caffè.



Italia
In vigore dal 27 Luglio 2012

INDICE

Introduzione	1
Piano di Compensazione	2
Definizioni	3
7 Modi per Guadagnare	4
Titoli Organo Gold	9



OG ritiene che l'unico successo sia quello del nostro Incaricato alle vendite e lavoreremo per fornire strumenti, formazione, supporto e compensazione per ampliare al massimo la crescita e il potenziale di guadagno dei nostri Incaricati alle vendite.



OG condivide generosamente le entrate del business con gli Incaricati alle vendite: fino al 50% del volume commissionabile viene pagato attraverso il Piano di compensazione. E diversamente da altri piani, OG non limita il numero di Clienti che gli Incaricati alle vendite possono acquisire o il numero di Incaricati alle vendite che possono sponsorizzare nel piano Organo Gold

OG ha acquisito due delle strutture di pagamento più remunerative note nel settore delle vendite dirette. Ha tratto vantaggio dallo straordinario potere promozionale della struttura dual team, che ricompensa il volume delle vendite complessivo generato dalla promozione degli Incaricati alle vendite a ogni stadio dello sviluppo del business e la stabilità solida di un piano Uni-level che include potenti Generational Bonus, Matching Bonus e un Global Bonus Pool. Questi piani funzionano in modo sinergico per creare guadagni immediati e al contempo un significativo residuo a lungo termine per un guadagno attraente.

OG ha creato un business globale in cui gli Incaricati alle vendite possono avere l'opportunità di ampliare la propria Rete creando un'organizzazione regionale e mondiale di Incaricati alle vendite man mano che la Società si espande in un numero sempre crescente di paesi.



PIANO DI COMPENSAZIONE

Il Piano di compensazione Organo Gold è uno dei piani più generosi ed equi nel settore delle vendite dirette. La filosofia alla base del Piano di compensazione Organo Gold è semplice ma di grande potenza:

Incoraggiare e promuovere la vendita di prodotti Organo Gold al consumatore finale su base regolare.

Sviluppato dagli esperti nel settore delle vendite dirette, il Piano di compensazione Organo Gold è un piano di marketing attentamente calibrato e bilanciato, con vantaggi sempre maggiori. Organo Gold offre 7 modi per guadagnare le commissioni, insieme ad incentivi attraenti e vantaggi ad ogni fase della crescita del business.

L'unico requisito per partecipare è l'acquisto del Business Kit che aiuterà l'Incaricato alle vendite ad avviare l'attività fornendo gli strumenti per costruire il business.



Per aiutarvi a capire il Piano di compensazione Organo Gold, riportiamo alcune brevi definizioni dei termini utilizzati nel piano:

Incaricati alle vendite

Individui che si registrano attraverso l'apposito modulo di adesione OG e sono accettati da OG come promotori alle vendite dei prodotti OG e prendono parte al Piano di compensazione.

Clienti

I Clienti sono gli acquirenti del prodotto Organo Gold diversi dagli Incaricati alle vendite.

Volume totale

l'importo totale delle vendite promosso da ciascun team delle due gambe.

Volume Commissionabile (CV)

Un valore assegnato a un elemento e utilizzato per registrare l'attività di business, le qualifiche e per calcolare le commissioni.

Titolo

Denota i livelli di risultato all'interno del Piano di compensazione. Titolo è utilizzato per calcolare la compensazione (titolo ai fini delle commissioni) e riconoscere la produttività (Riconoscimento o Titolo).

Volume Personale di Qualifica (PQV)

Il volume totale degli ordini dei Clienti

Gamba

linea discendente di sponsorizzazione a iniziare da voi. In un piano di compensazione dual team sono consentite due linee di sponsorizzazione per ogni incaricato, alle quali si fa normalmente riferimento come Gamba sinistra e Gamba destra.

Sponsor

La persona che vi ha introdotto in Organo Gold.

Struttura Unilevel

Gli Incaricati alle vendite iscritti da voi, quelli a loro volta iscritti da loro, ecc. (indipendentemente dal loro posizionamento).

Struttura di posizionamento

La struttura organizzativa in cui sono posizionati gli Incaricati alle vendite, livello per livello.

Livello

La cronologia di posizionamento delle persone nelle strutture dual team o Unilevel, una persona dopo l'altra.

Volume di Qualifica del Gruppo (GQV)

Il volume complessivo di tutte le vendite generate dagli Incaricati alle vendite, specificato per Titolo.

Gamba debole

La gamba del dual team (sinistra o destra) che presenta la quantità minore di volume totale alla fine di un periodo commissionabile.

Gamba forte

La gamba del dual team (sinistra o destra) che presenta la quantità maggiore di volume totale alla fine di un periodo commissionabile.

Volume delle vendite

il numero totale di CV generati dalle vendite di un team la cui promozione è andata a buon fine.



ORGANO GOLD OFFRE 7
MODI PER GUADAGNARE
LE COMMISSIONI,
INSIEME AD INCENTIVI
ATTRAENTI E VANTAGGI
AD OGNI FASE DELLA
CRESCITA DEL BUSINESS.



4

<http://geroldjernej.organogold.com/r/IT/IT/>

1

Bonus vendite promosse (pagamento settimanale)

In qualità di Incaricato alle vendite Organo Gold, quando promuovete la vendita di prodotti guadagnate una commissione sulla base del valore delle vendite la cui promozione è andata a buon fine. Questo bonus viene pagato ogni settimana come commissione diretta, con l'applicazione delle ritenute appropriate.

2

Bonus Primo Ordine (pagamento settimanale)

Ogni volta che gli Incaricati alle vendite da voi iscritti personalmente acquistano il Pacco Promozionale dei Prodotti, guadagnerete dal 12,6% al 17,8% del valore del loro primo ordine. Questa è una grande opportunità di guadagnare mentre fate formazione alla vostra downline stabilendo solide fondamenta per far crescere un'attività Organo Gold di successo! In quanto valide opzioni di kit di prodotti, i Pacchi Promozionali dei Prodotti non solo sono progettati per promuovere le vendite e stabilire solide fondamenta di business, ma sono anche un modo perfetto per formare e fare da guida al proprio team. I Pacchi Promozionali dei Prodotti sono disponibili in una varietà di configurazioni per soddisfare le esigenze di ognuno.

3

Bonus Dual Team

I bonus Dual Team sono un altro pilastro del Piano di compensazione Organo Gold. Il Dual Team viene da una struttura dinamica che ricompensa l'incaricato alle vendite per generare con successo un volume delle vendite all'interno della propria struttura di posizionamento e motivare la propria downline a fare lo stesso. Guadagnate sulle vendite promosse dagli Incaricati alle vendite che voi, la vostra upline e la vostra downline inserirete nella struttura di posizionamento¹.

Ogni struttura di posizionamento ha due lati, un team sinistro e un team destro, ognuno dei quali può essere la Gamba forte o la Gamba debole in un dato periodo commissionabile. **Il piano di compensazione Organo Gold consente di guadagnare fino al 20% sul volume delle vendite della Gamba debole fino a una profondità illimitata^{2, 3}**

Impostate le basi e attivate il vostro dual team sviluppando due (2) Incaricati alle vendite sponsorizzati personalmente, uno sul team sinistro e uno sul team destro, ciascuno dei quali promuove le vendite di almeno 50 Volumi personali di qualifica (PQV). Restate qualificati per il bonus Dual Team mantenendo i requisiti di PQV e sviluppando almeno due Incaricati alle vendite sponsorizzati personalmente, uno sul team sinistro e uno sul team destro. Le vendite promosse (elaborate direttamente attraverso il vostro sito Organo Gold) contribuiscono al vostro PQV.

Mantenete il vostro status qualificato e riportate qualsiasi volume non pagato della vostra gamba forte al successivo periodo commissionabile^{4,5}.

RIEPILOGO BONUS DUAL TEAM											
TITOLO	Associato di Marketing	Supervisore	Consulente	Zaffiro	Rubino	Smeraldo	Diamante	Diamante Blu	Diamante Nero	Diamante Corona	Ambasciatore Corona
PQV	50	50	100	100	200	200	200	200	200	200	200
Bonus Gamba debole Dual Team	10%	10%	15%	20%	20%	20%	20%	20%	20%	20%	20%
Limite di commissione settimanale	\$500	\$1,000	\$1,500	\$5,000	\$10,000	\$15,000	\$20,000	\$30,000	\$40,000	\$50,000	\$75,000

¹ E' necessario un minimo di 300CV su ciascuna gamba per generare un bonus. Quando un bonus Dual Team viene pagato, viene detratto da ogni gamba una pari quantità di CV.

² Per ricevere il Dual Team Bonus settimanale i PQV richiesti devono provenire dalle vendite ai clienti realizzate attraverso il tuo sito Organo Gold.

³ Gli Incaricati alle vendite che soddisfano le qualifiche di vendita del loro titolo sono idonei per guadagnare un bonus Dual Team come segue: Associato di e Supervisore guadagnano fino al 10% della gamba debole. I Consulenti guadagnano fino al 15%, e Zaffiri e superiori guadagnano fino al 20%. Sono applicati limiti di commissioni settimanali.

⁴ Regole del riporto: nel caso in cui un Incaricato alle vendite resti inattivo, qualsiasi volume accumulato per il periodo di commissione corrente verrà livellato. Se l'Incaricato alle vendite è attivo, ma non è qualificato al Dual Team 1) il volume accumulato non verrà riportato il primo mese 2) 1/2 del volume totale di ciascuna gamba verrà livellato il secondo mese, e 3) 2/3 del volume totale di ciascuna gamba verrà livellato il terzo mese. Se un Incaricato alle vendite raggiunge il limite di pagamento settimanale Dual Team, qualsiasi volume non utilizzato della Gamba debole verrà azzerato e il volume non utilizzato della Gamba forte verrà riportato.

⁵ Il calcolo del volume per il Dual Team Bonus si basa sull'ottanta per cento (80%) dei CV dei pacchi promozionali e del primo riordino e sul venti per cento (20%) dei CV degli ordini successivi.

4

Bonus Unilevel (pagamento mensile)

I bonus Unilevel rappresentano il cuore del vostro guadagno residuo vitalizio! Create una solida base di Incaricati alle vendite e Clienti e riceverete bonus ogni mese dagli ordini di prodotto o dai riordini generati nella vostra organizzazione fino a nove (9) livelli di profondità^{1,2}.

Mantenete lo status di qualificato per essere idonei a guadagnare il bonus Unilevel. La compressione estende al massimo i vantaggi di Unilevel¹.

RIEPILOGO BONUS UNILEVEL											
	Associato di Marketing	Supervisore	Consulente	Zaffiro	Rubino	Smeraldo	Diamante	Diamante Blu	Diamante Nero	Diamante Corona	Ambasciatore Corona
LIVELLO 1	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%
LIVELLO 2	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%
LIVELLO 3	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%
LIVELLO 4				4%	4%	4%	4%	4%	4%	4%	4%
LIVELLO 5					4%	4%	4%	4%	4%	4%	4%
LIVELLO 6						3%	3%	3%	3%	3%	3%
LIVELLO 7							3%	3%	3%	3%	3%
LIVELLO 8								2%	2%	2%	2%
LIVELLO 9									1%	1%	1%

5

Bonus Unilevel Matching (pagamento mensile)

Guadagnate Matching Bonus fino al 20% sul bonus Unilevel degli Incaricati alle vendite da voi sponsorizzati personalmente. In più, guadagnate fino al 10% di matching bonus su un massimo di 3 livelli aggiuntivi.

I Matching Bonus incoraggiano gli Sponsor a fare da guida e aiutare gli Incaricati alle vendite all'interno della loro organizzazione di marketing. Questo bonus ripaga sull'attività della vostra struttura personale di iscritti. Pertanto il posizionamento di un Incaricato alle vendite della downline all'interno della vostra struttura dual team non influisce sul pagamento del Matching Bonus.

RIEPILOGO BONUS UNILEVEL MATCHING					
TITOLO AI FINI DELLE COMMISSIONI	Consulente	Zaffiro	Rubino	Smeraldo	Diamante e superiori
LIVELLO 1	10%	20%	20%	20%	20%
LIVELLO 2			10%	10%	10%
LIVELLO 3				10%	10%
LIVELLO 4					10%

¹ Un'organizzazione di Incaricati alle vendite non qualificata si comprime fino alla upline successiva qualificata per quel mese.

² Il calcolo del volume per l'Unilevel Bonus si basa sul venti per cento (20%) dei CV dei pacchi promozionali e del primo riordino e sull'ottanta per cento (80%) dei CV degli ordini successivi.

6

Bonus Generational Leadership (pagamento mensile)

Quando raggiungete il livello di Zaffiro (o superiore) e quando sviluppate nuovi Zaffiro (e superiori) all'interno della vostra organizzazione, verrete pagati fino a una profondità di quattro (4) generazioni di Zaffiro (e superiori). Una Generazione inizia quando un qualificato Zaffiro o superiore si ritrova in una gamba della vostra struttura personale di iscritti e termina con, ma non include, il successivo qualificato Zaffiro o superiore. In alcuni casi è possibile ricevere pagamenti per un numero *infinito di livelli*.

RIEPILOGO BONUS GENERATIONAL LEADERSHIP				
TITOLO AI FINI DELLE COMMISSIONI	Zaffiro	Rubino	Smeraldo	Diamante e superiori
LIVELLO 1	2%	2%	2%	2%
LIVELLO 2		3%	3%	3%
LIVELLO 3			4%	4%
LIVELLO 4				5%

7

Global Pool (guadagno mensile, pagamento trimestrale)

Toccare le stelle dà i suoi buoni frutti. Il Global Pool ricompensa i leader che continuano a creare il proprio business generando un elevato volume delle vendite. Il tre per cento (3%) del Volume Commissionabile (CV) Unilevel mondiale di Organo Gold verrà condiviso dagli Incaricati alle vendite qualificati Rubino e superiori. Il Pool ripaga in modo direttamente proporzionale ai contributi di vendita di un individuo al CV Unilevel totale.

RIEPILOGO GLOBAL POOL					
	Rubino	Smeraldo	Diamante	Diamante blu	Diamante nero e superiori
% di Global Pool	32%	24%	15%	10%	19%

TITOLI ORGANO GOLD

TITOLO	PER RAGGIUNGERE IL TITOLO:	PER MANTENERE IL TITOLO AI FINI DELLE COMMISSIONI:
--------	----------------------------	--

Rappresentante	Diventate un Incaricato alle vendite Organo Gold registrandovi con un Business Kit Organo Gold! Il Business Kit Organo Gold contiene tutto ciò che è necessario per iniziare un'attività di business Organo Gold: materiale di marketing, campioni, un sito Organo Gold duplicato e un back office, e il diritto di acquistare quantità ragionevoli di prodotti per consumo personale e ai fini di una commercializzazione a prezzi scontati.	
----------------	---	--

Associato di Marketing	Raggiungete il titolo di Rappresentante PIU' una delle seguenti: - Generate 200 PQV in vendite di prodotti. Non c'è limite di tempo. - Generate 50 PQV in vendite di prodotti e aiutate due (2) degli Incaricati alle vendite da voi sponsorizzati personalmente a promuovere un minimo di 260 CV in vendite di prodotti in un mese di calendario.	Generate almeno 50 PQV in vendite di prodotti nel mese di calendario corrente Aiutate almeno due (2) degli Incaricati alle vendite (o superiori) da voi sponsorizzati personalmente a promuovere vendite per almeno 50 PQV per ogni mese di calendario (1 team sinistro e 1 team destro)
------------------------	---	---

TITOLO	PER RAGGIUNGERE IL TITOLO:	PER MANTENERE IL TITOLO AI FINI DELLE COMMISSIONI:
Supervisore	<p>Fate una delle seguenti:</p> <ul style="list-style-type: none"> - Generate 500 PQV in vendite di prodotti. Non c'è limite di tempo. - Generate 50 PQV e aiutate tre (3) degli Incaricati alle vendite da voi sponsorizzati personalmente a promuovere un minimo di 390 CV in vendite di prodotti in un mese di calendario. 	<p>Generate almeno 50 PQV in vendite di prodotti nel mese di calendario corrente.</p> <p>Aiutate almeno due (2) degli Incaricati alle vendite (o superiori) da voi sponsorizzati personalmente a promuovere vendite per almeno 50 PQV per ogni mese di calendario (1 team sinistro e 1 team destro).</p>
Consulente	<p>Fate una delle seguenti:</p> <ul style="list-style-type: none"> - Generate 1.000 PQV in vendite di prodotti. Non c'è limite di tempo. - Generate 100 PQV e aiutate cinque (5) degli Incaricati alle vendite da voi sponsorizzati personalmente a promuovere un minimo di 650 CV in vendite di prodotti in un mese di calendario 	<p>Generare almeno 100 PQV in vendite di prodotti nel mese di calendario corrente.</p> <p>Aiutare almeno due (2) degli Incaricati alle vendite (o superiori) da voi sponsorizzati personalmente a promuovere vendite per almeno 50 PQV per ogni mese di calendario (1 team sinistro e 1 team destro).</p>

TITOLO

Zaffiro Generate almeno 100 PQV in vendite di prodotti per ogni mese di calendario.

Accumulate 14.000 Volumi di Gruppo di Qualifica (GQV) per ogni mese di calendario dalle vendite della vostra organizzazione.

Almeno quattro (4) Incaricati alle vendite di in prima linea devono aver raggiunto il titolo di consulente o superiore con un minimo di tre (3) Incaricati in prima linea che generano almeno 3.000 GQV ciascuno.

Rubino Generate almeno 200 PQV in vendite di prodotti per ogni mese di calendario.

Accumulate 40.000 Volumi di Gruppo di Qualifica (GQV) per ogni mese di calendario dalle vendite della vostra organizzazione.

Almeno sei (6) Incaricati alle vendite in prima linea devono aver raggiunto il titolo di consulente o superiore con un minimo di tre (3) Incaricati in prima linea che generano almeno 10.000 GQV ciascuno.

Smeraldo Generate almeno 200 PQV in vendite di prodotti per ogni mese di calendario.

Accumulate almeno 80.000 GQV per ogni mese di calendario dalle vendite della vostra organizzazione.

Almeno otto (8) Incaricati alle vendite in prima linea devono aver raggiunto il titolo di consulente o superiore con un minimo di tre (3) Incaricati in prima linea che generano almeno 15.000 GQV ciascuno.

TITOLO

Diamante Generate almeno 200 PQV in vendite di prodotti per ogni mese di calendario.

Accumulate almeno 200.000 GQV per ogni mese di calendario dalle vendite della vostra organizzazione.

Almeno dieci (10) Incaricati alle vendite in prima linea devono aver raggiunto il titolo di consulente o superiore con un minimo di tre (3) Incaricati in prima linea che generano almeno 30.000 GQV ciascuno.

Diamante Blu Generate almeno 200 PQV in vendite di prodotti per ogni mese di calendario.

Accumulate almeno 500.000 GQV per ogni mese di calendario dalle vendite della vostra organizzazione.

Almeno dieci (10) Incaricati alle vendite in prima linea devono aver raggiunto il titolo di consulente o superiore con un minimo di tre (3) Incaricati in prima linea che generano almeno 80.000 GQV ciascuno.

Generate un Volume Commissionabile (CV) Dual Team di almeno 100.000 in ciascuna gamba del dual team (sinistra e destra) per ogni mese.

TITOLO

Diamante
Nero

Generate almeno 200 PQV in vendite di prodotti per ogni mese di calendario.

Accumulate almeno 1.000.000 GQV nel mese di calendario corrente dalle vendite della vostra organizzazione.

Almeno dieci (10) Incaricati alle vendite in prima linea devono aver raggiunto il titolo di consulente o superiore con un minimo di quattro (4) Incaricati in prima linea che generano almeno 100.000 GQV ciascuno.

Generate un Volume Commissionabile (CV) Dual Team di almeno 200.000 in ciascuna gamba del dual team (sinistra e destra) per ogni mese.

Diamante
Corona

Generate almeno 200 PQV in vendite di prodotti per ogni mese di calendario.

Accumulate almeno 2.000.000 GQV per ogni mese di calendario dalle vendite della vostra organizzazione.

Almeno dieci (10) Incaricati alle vendite in prima linea devono aver raggiunto il titolo di consulente o superiore con un minimo di quattro (4) Incaricati in prima linea che generano almeno 200.000 GQV ciascuno.

Generate un Volume Commissionabile (CV) Dual Team di almeno 400.000 in ciascuna gamba del dual team (sinistra e destra) per ogni mese.

TITOLO

Ambasciatore Corona Generate almeno 200 PQV in vendite di prodotti per ogni mese di calendario.

Accumulate almeno 5.000.000 GQV per ogni mese di calendario dalle vendite della vostra organizzazione.

Almeno dieci (10) Incaricati alle vendite in prima linea devono aver raggiunto il titolo di consulente o superiore con un minimo di cinque (5) Incaricati in prima linea che generano almeno 200.000 GQV ciascuno .

Generate un Volume Commissionabile (CV) Dual Team di almeno 1.000.000 in ciascuna gamba del dual team (sinistra e destra) per ogni mese.

Ora ricordate che i vostri guadagni dipenderanno dagli sforzi che impiegherete per generare direttamente o indirettamente il maggior numero possibile di vendite di prodotti OG ai Clienti e, come potete leggere in questo documento, i riconoscimenti possono essere **GENEROSI**, quindi non indugiate oltre!



* Per ricevere le commissioni del Dual team e dell'Unilevel Bonus i PQV richiesti devono provenire dalle vendite ai clienti realizzate sul tuo sito web Organo Gold.



ORGANO
GOLD

Gerold Jernej

**Organo Gold – Wellness-Coffee
Independent Distributor**

Mobil: +43/681/10627581

E-Mail: gerold@gerold.eu

Web: www.gerold.eu

Web: <http://geroldjernej.organogold.com/r/IT/IT/>

Portiamo i Tesori della Terra alla
Gente del Mondo.