

ORGANO GOLD A LEGJOBB MARKETING TERV

<http://geroldjernej.organogold.com/r/HU/HU/>



Könnyű. Egyszerű.
Kávé.



Magyarország
Hatályos 2012. augusztus 20-tól

TARTALOMJEGYZÉK

Áttekintés	1
Marketing Terv	2
Definíciók	3
7 út, hogy pénzhez jusson	4
Szint Minősítések	9



Az **Organo Gold** fogta a Föld leggazdagabb kincseit, majd olyan környezetet és lehetőséget teremtett, mely módot ad Disztribútorainknak és Vásárlóinknak arra, hogy megszerezzék saját fizikai, érzelmi és pénzügyi kincseiket itt, *a Földön*.



Az **OG** hisz abban, hogy az egyetlen siker a Disztribútorainak sikere; ezért azon dolgozik, hogy minden eszközt, képzést, támogatást és ellentételezést megadjon ahhoz, hogy Disztribútorai személyes gyarodásának és pénzkereseti potenciáljának mértéke maximalizálható lehessen.

Az **OG** elismeri, hogy a Disztribútorok az üzletben egyenrangú partnerek. Ezért, a jutalékra jogosító teljesítmény (CV) 50%-a kifizetésre kerül a Marketing terven keresztül. Más tervektől eltérően, az OG nem maximalizálja az egy Disztribútor által kiszolgálható Vásárlók számát, vagy a Disztribútorok által Szponzorálható és az Organo Gold Lehetőségéhez csatlakoztatható további Disztribútorok számát sem.

Az **OG** kifejlesztette a Direkt Értékesítési iparág két leghatékonyabb fizetési struktúráját. Egyaránt tökéletesen kövöcsöl a Dual Team struktúra előrelépést biztosító erejéből, mely az összes értékesítési volument jutalmazza az üzleti fejlődés minden egyes lépcsőfokán, ÉS az Unilvel Terv szilárd stabilitásából, mely magában foglalja a hathatós Generációs Bónuszokat, a Matching Bónuszokat és a Global Pool Bónuszt, hogy erősítse a csapatstruktúrát és a Vezetői pozíciókat a hálózaton belül. Ezek a tervek szinergiában működnek, hogy egyrészt nagy összegű, azonnali kereseti lehetőséget, másrészt hosszú távú bevételeket generáljanak olyan jövedelem elérése érdekében, mely tényleg képes megváltoztatni az életét.

Az **OG** egy, az egész világra kiterjedő üzletet hozott létre, ahol a Disztribútoroknak a Vállalat terjeszkedésével és egyre növekvő számú országban való jelenlétével párhuzamosan lehetőségük van kiterjeszteni Hálózati bázisukat Regionális és Világméretű Disztribútori Szervezet kiépítésével.

Az **OG**-nál mi tántoríthatatlanul hiszünk abban, hogy a föld a legnagyobb erőforrás, amivel mi, emberek rendelkezünk. A föld képes ellátni minket mindazzal, ami számunkra az egészséget és a jólétet jelenti, illetve olyan kereseti lehetőséget is tartogat, mely mind magunk mind szeretteink megélhetésének biztosításához elegendő. Az OG Legjobb Marketing Terve a kulcs ezekhez a kincsekhez. Ragadja meg ezt a kulcsot és szerezze meg a föld kincseit!

MARKETING TERV

Az Organo Gold Marketing Terv a Direkt Értékesítés iparágban használt egyik legnagyobb és legkorrektebb terv. Az Organo Gold Marketing Terve mögött álló filozófia egyszerű, mégis hatékony:

Az Organo Gold termékek végfelhasználók részére történő rendszeres értékesítésének bátorítása és elősegítése.

A direkt értékesítés iparágban dolgozó szakértők dolgozták ki az Organo Gold Legjobb Marketing Tervét, ennek köszönhetően az egy gondosan kalibrált és kiegyensúlyozott marketingterv, egyre növekvő haszonnal. A marketing terv minden szegmense előmozdítja és támogatja azokat a tevékenységeket, melyek aztán a terv egy másik szegmensére lesznek hatással. Ezek az összekapcsolódó szegmensek alkotják a dominó-hatást, melyből Önnek, az Ön egyre növekvő csapatának, vásárlói körének és a Vállalatnak is haszna származik.

Az izgalmas ösztönzők és egyéb előnyök mellett, melyek az Ön vezetővé válás útján tett minden lépését végigkísérik, az Organo Gold 7 módot kínál arra, hogy pénzt keressen.

Részvételének **egyetlen** feltétele egy Üzleti Kit önköltségi áron történő megvásárlása, ami tartalmazza mindazokat az eszközöket, amik az Ön üzletének építéséhez szükségesek.



Hogy segítsük Önt a Marketing terv megértésben, összefoglaltuk a tervben és vállalati belső kommunikációban használt alapvető szakkifejezések meghatározását:

Disztribútorok

Önálló, független üzleti vállalkozók, akik részt vesznek az Organo Gold által kínált Üzleti Lehetőségben és kiépítik saját marketing-szervezetüket a termékek népszerűsítése érdekében.

Vásárlók

az Organo Gold termékeinek fogyasztói. A Disztribútor a termékek értékesítésével haszonra tesz szert, ami a Fogyasztó által fizetett kiskereskedelmi ár és a Disztribútor részére biztosított nagykereskedelmi eladási ár különbözetéből adódik.

Kiskereskedelmi Profit

Az a haszon, ami a termékek fogyasztók részére történő eladásakor azáltal keletkezik, hogy a termékért a fogyasztó által fizetett ár magasabb, mint a Disztribútor termékhez kapcsolódó vásárlási költsége.

Jutalékfizetés alapjául szolgáló egység (CV)

Olyan, az adott termékhez kapcsolódó érték, ami alapján az üzleti tevékenység nyomon követhető, a vezetői fokozatok meghatározhatók, valamint a jutalék mértéke kiszámítható.

Vezetői Fokozat

A Marketing Terven belüli teljesítményszinteket jelöli. A fokozatnak jelentősége van a jutalékszámításnál (Fizetési Fokozat), valamint a produktív elismerésére is szolgál (Elismerési Fokozat vagy Titulus).

Személyes Kvalifikációs Teljesítmény (PQV)

Az Ön saját, fogyasztási célú megrendeléseinek és Vásárlói megrendeléseinek (ideértve a Törzsvásárlókat is) összesített volumene.

Láb

A szponzorálás lefelé haladó vonala, melynek Ön áll a kiindulópontjában. A Dual Team alapú Marketing tervben Disztribútori pozícióként két szponzorált láb engedélyezett, melyeket Bal lábnak és Jobb lábnak nevezünk.

Szponzor

Az a személy, aki megismertette Önnel az Organo Goldot, akihez Ön csatlakozott.

Unilevel Struktúra

Az Ön által csatlakoztatott emberek, illetve az általuk toborzott újabb tagok láncolata (függetlenül az *elhelyezkedésüktől*).

Elhelyezkedés szerinti struktúra

Az egyes csatlakoztatott személyek szintenkénti elhelyezkedését tartalmazó hálózati struktúra.

Szint

Az egyes csatlakoztatott személyek egymást követő elhelyezkedésének kronológiája a Dual Team vagy Unilevel Struktúrában.

Csoport Kvalifikációs Mennyiség (GQV)

A Disztribútorok (és Vásárlók) által generált összesített értékesítési volumen, ahogyan a Vezetői fokozat feltételeiben megfogalmazásra kerül.

Fizetési Láb

A Dual Team azon Lába (bal vagy jobb), mely az adott jutalékidőszak végén a kisebb értékkel rendelkezik az összesített volumenből; szintén használatos kifejezés rá a "Kisebb Láb".

Erős Láb

A Dual Team azon Lába (bal vagy jobb), mely az adott jutalékidőszak végén az összesített volumenből nagyobb értékkel rendelkezik, szintén használatos kifejezés rá a "Nagyobb Láb".



AZ IZGALMAS ÖSZTÖNZŐK
ÉS MÁS ELŐNYÖK MELLETT,
AMIK A VEZETŐVÉ VÁLÁS
FELÉ TETT MINDEN LÉPÉSÉT
VÉGIGKÍSÉRIK, AZ
ORGANO GOLD 7 MÓDOT
KINÁL ÖNNEK ARRRA, HOGY
PÉNZT KERESSEN.



4

<http://geroldjernej.organogold.com/r/HU/HU/>

7 ÚT, HOGY PÉNZHEZ JUSSON

1

Kiskereskedelmi profit (kifizetés naponta/hetente)

Az Organo Gold által kínált üzleti lehetőség alapja a termékek Kiskereskedelmi Értékesítése. **Minden alkalommal, amikor Ön akár személyesen, akár személyre szabott Organo Gold weboldalán keresztül Kiskereskedelmi Vásárlói részére termékeket értékesít, a nagykereskedelmi és kiskereskedelmi ár közötti különbség az Ön nyeresége.** A weblapon keresztül megrendelt termékek értékesítése Ajánlott Kiskereskedelmi Áron történik, míg személyes eladás esetén Ön határozhatja meg a kiskereskedelmi árrés százalékos mértékét.

2

Fast Track Bónusz (kifizetés hetente)

Minden egyes alkalommal, amikor az Ön által toborzott Disztribútorok saját kiskereskedelmi üzletük felépítése mellett döntenek, Ön azáltal, hogy segítséget nyújt részükre valamelyik választható Üzletépítő Készlet értékesítésében, azonnali bónuszra tehet szert, melynek összege 20 és 150 € között lehet. Ez remek pénzkereseti lehetőség, miközben az Ön alá tartozó hálózat tagjainak képzettségével erős alapot teremt a sikeres Organo Gold üzlet felépítéséhez!

Az értékes termékválogatásokat tartalmazó Üzletépítő Készlet célja nem csak a kiskereskedelem elősegítése és egy szilárd üzleti alap felépítése, de arra is tökéletes lehetőséget kínálnak, hogy Ön képezze és mentorálja csapatát. Az Üzletépítő Készlet többféle variációban kerül kibocsátásra, hogy mindenki megtalálhassa az igényeinek leginkább megfelelőit.

3

Dual Team Bónusz

Az Organo Gold Marketing Terv másik sarokköve a Dual Team Bónusz. A Dual Team abból a dinamikus struktúrából ered, amely azért díjazza Önt, mert sikeresen generál eladásokat az elhelyezkedés szerinti struktúráján belül, és saját hálózatát is arra biztatja, hogy ugyanígy tegyen. A lényege, hogy Ön bevételre tegyen szert azon Disztribútorok eladásai után, akiket Ön, az Ön felett és Ön alatt álló hálózat helyez el az Ön struktúráján¹ belül.

¹ A Dual Team esetén csak az Első Rendelések és az Üzletépítő Készlet képezik a kalkuláció alapját.

Minden struktúrának két oldala van, a Bal Oldali Team és a Jobb Oldali Team; ezek bármelyike lehet a Fizetési Láb (Kisebb Láb) és az Erős Láb (Nagyobb Láb) az adott jutalékidőszakra nézve. Az Organo Gold Marketing Terv lehetővé teszi, hogy Ön akár 20%-os mértékű bevételre tegyen szert a Fizetési Lábon generált eladások után, úgy, hogy a Fizetési Láb mélysége nem limitált^{2,3!}

Fektesse le az alapokat és aktiválja saját Dual Team-jét: tanítson ki kettő (2), személyesen szponzorált Disztribútort, egyet a Bal Oldali, egyet pedig a Jobb Oldali Teambe, akik segítik egymást abban, hogy legalább 50 Személyes Kvalifikációs Teljesítményt (PQV) érjenek el.

A Dual Team Bónuszra való jogosultságát úgy tarthatja fenn, ha folyamatosan megfelel a Személyes Kvalifikációs Teljesítményre előírt követelményeknek, és kitanít legalább kettő, személyesen szponzorált Disztribútort – egyet a Bal Oldali, egyet a Jobb Oldali Teambe –, akik egymást segítik az 50 Személyes Kvalifikációs Teljesítmény elérésében egy adott jutalékidőszakon belül.

Saját kiskereskedelmi értékesítései (amiket közvetlenül az Organo Goldon keresztül teljesített) szintén hozzáadódnak a Személyes Kvalifikációs Teljesítményéhez.

Tartsa fenn Kvalifikált Státuszát és az Erős Láb fel nem használt teljesítményét vigye át a következő jutalékidőszakra⁴.

DUAL TEAM BÓNUSZ ÖSSZEFOGLALÁS											
FOKOZAT	Marketing Associate	Supervisor	Consultant	Sapphire	Ruby	Emerald	Diamond	Blue Diamond	Black Diamond	Crown	Crown Ambassador
Személyes Kvalifikációs Teljesítmény	50	50	100	100	200	200	200	200	200	200	200
Dual Team Fizetési Láb Bónusz	10%	10%	15%	20%	20%	20%	20%	20%	20%	20%	20%
Heti Jutalék maximum	€ 500	€ 1,000	€ 1,500	€ 5,000	€ 10,000	€ 15,000	€ 20,000	€ 30,000	€ 40,000	€ 50,000	€ 75,000

² A bónuszhoz mindkét lábon legalább 300 Személyes Kvalifikációs Teljesítményt kell elérni. A Dual Team Bónusz kifizetésekor mindkét láb teljesítményéből ugyanannyi Kvalifikációs Teljesítmény kerül levonásra.

³ Azok a Disztribútorok, akik a saját fokozatukra vonatkozó kvalifikációs követelményeket teljesítették, az alábbiak szerint jogosultak a Dual Team Bónuszra: Marketing Partnerek és Felügyelők a Fizetési Láb 10%-ig, a Szakértők 15%-ig, a Zafir és az azt meghaladó kvalifikációval rendelkezők 20%-ig. Minden esetben alkalmazandók a heti jutalékmaximumra vonatkozó szabályok.

⁴ Az átvitel szabályai: Amennyiben a Disztribútor inaktív marad, minden, az adott jutalékidőszakban felhalmozódott teljesítménye törlésre kerül. Ha a Disztribútor aktív, de nem jogosult a Dual Team Bónuszra: 1) az első hónapban a felhalmozódott teljesítmény nem vihető át, 2) a második hónapban mindkét láb összes egységének 1/2-ed részre törlésre kerül, 3) a harmadik hónapban mindkét láb összes egységének 2/3-ad része törlésre kerül. Amennyiben a Disztribútor eléri a heti jutalékmaximumot, a Fizetési Láb által generált és fel nem használt egységek száma lenullázódik, az Erős Láb fel nem használt egységei pedig átvihetők.

4

Unilevel Bónusz (kifizetés havonta)

Az Unilevel Bónuszok képezik az Ön életre szóló bevételi forrásának alapját! Építsen ki szilárd Disztribútori és Vásárlói bázist, és tegyen szert havi bevételre minden rendelésből és utánrendelésből, ami hálózatán belül generálódik, kilenc (9) szint mélységig¹.

Az Unilevel Bónusz eléréséhez tartsa fenn Kvalifikált státuszát. Az Unilevel rendszer előnyeit a felfelé áramlás maximalizálja².

UNILEVEL BÓNUSZ ÖSSZEFOGLALÁS												
	Marketing Associate	Supervisor	Consultant	Sapphire Consultant	Ruby Consultant	Emerald Consultant	Diamond Consultant	Blue Diamond Consultant	Black Diamond Consultant	Crown Consultant	Crown Ambassador Consultant	
SZINT 1	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%
SZINT 2	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%
SZINT 3	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%
SZINT 4				4%	4%	4%	4%	4%	4%	4%	4%	4%
SZINT 5					4%	4%	4%	4%	4%	4%	4%	4%
SZINT 6						3%	3%	3%	3%	3%	3%	3%
SZINT 7							3%	3%	3%	3%	3%	3%
SZINT 8								2%	2%	2%	2%	2%
SZINT 9									1%	1%	1%	1%

5

Unilevel Matching Bónusz (kifizetés havonta)

Tegyen szert maximum 20% mértékű Matching Bónuszra a személyesen Ön által szponzorált Disztribútorok után. **Plusz** tegyen szert akár 10% mértékű Matching bónuszra akár 3 további szint teljesítménye után.

A Matching Bónuszok arra ösztönzik a Szponzorokat, hogy mentorálják és segítsék a hálózatukba tartozó, mélyebb szinteken lévő Disztribútorokat. Ez a Bónusz az Ön Személyes Toborzási Struktúrájának tevékenységét díjazza, ezért egy Ön alatti Disztribútor elhelyezése az Ön Dual Team struktúrájában nincs hatással a Matching Bónusz kifizetésére.

UNILEVEL MATCHING BÓNUSZ ÖSSZEFOGLALÁS					
FIZETÉS szerinti FOKOZAT	Consultant	Sapphire Consultant	Ruby Consultant	Emerald Consultant	Diamond Consultant és magasabb fokozat
SZINT 1	10%	20%	20%	20%	20%
SZINT 2			10%	10%	10%
SZINT 3				10%	10%
SZINT 4					10%

¹ Az Unilevel Bónusznak nem képezik részét az első termékrendelések és az Üzletépítő Készlet. A bevételt generáló szintek maximális mélységét a fizetési fokozat határozza meg.

² A kvalifikációval nem rendelkező Disztribútor hálózatának teljesítménye átkerül a felette lévő első, az adott hónapban kvalifikációt szerzett Disztribútorhoz az adott hónapban.

6

Generációs Vezetői Bónusz (kifizetés havonta)

Az Organo Gold díjazza azt, ha valaki vezetővé válik. Amint Ön kinevel egy Vezetői csoportot hálózatán belül, az Önnek ezért járó anyagi elismerés exponenciális-növekedésbe kezd. Amikor Ön eléri a Zafír (vagy magasabb) fokozatot, és amint kinevel saját hálózatán belül új Zafír (vagy magasabb elismerő fokozatot elért) Disztribútor(oka)t, akár négy (4) generációnyi Zafír (vagy annál magasabb fokozatot szerzett) Disztribútor után válik jutalékra jogosulttá. Egy Generáció akkor kezdődik, amikor egy Zafír (vagy annál magasabb) Kvalifikációval rendelkező Disztribútor található az Ön Saját Toborzási Struktúrájának bármelyik lábán, mely a következő Zafír (vagy magasabb) Kvalifikációjú Disztribútorral végződik (de őt már nem foglalja magában). Néhány esetben **végtelen számú szint után** szerezhetsz bevételt.

GENERÁCIÓS VEZETŐ BÓNUSZ ÖSSZEFOGLALÁS				
FIZETÉS szerinti FOKOZAT	Sapphire	Ruby	Emerald	Diamond és magasabb fokozat
SZINT 1	2%	2%	2%	2%
SZINT 2		3%	3%	3%
SZINT 3			4%	4%
SZINT 4				5%

7

Global Pool Bónusz (elszámolás havonta, kifizetés negyedévente)

A legmagasabb szint elérésének is megvan a maga jutalma. A Global Pool Bónusz azokat a Vezetőket jutalmazza, akik meghaladták saját álmaikat és tovább folytatják a társaság és saját jövőjük építését a mind magasabb értékesítési bevétel érdekében. A jogosultságot szerzett Rubint vagy magasabb fokozatot elért Disztribútorok osztoznak az Organo Gold Világszinten Összesített Unilevel jutalékalapot képező teljesítmény három (3) %-án. A Global Pool Bónusz kifizetése az adott Disztribútor személyes értékesítési teljesítményének a teljes Unilevel Jutalékfizetés Alapjául Szolgáltó Teljesítményhez viszonyított arányában történik.

GLOBAL POOL BÓNUSZ ÖSSZEFOGLALÁS					
	Ruby	Emerald	Diamond	Blue Diamond	Black Diamond és magasabb fokozat
A Global Pool Bónuszban részesedés %-os aránya	32%	24%	15%	10%	19%

SZINT MINŐSÍTÉSEK

SZINT	FOKOZAT ELÉRÉSÉHEZ SZÜKSÉGES KÖVETELMÉNYEK:	FIZETÉSI FOKOZAT FENNTARTÁSÁHOZ SZÜKSÉGES KÖVETELMÉNYEK:
Representative - Képviselő	<p>Váljon Organo Gold Disztribútorrá egy Organo Gold Üzleti Készlettel történő regisztrációval!</p> <p>Az Organo Gold Üzleti Készlet tartalmaz mindent, amire vállalkozása beindításához szüksége lehet: marketing anyagokat, termék mintákat, egy Organo Gold kiskereskedelmi weblap-másolatot, valamint a háttér irodát; magában foglalja továbbá a jogot arra, hogy termékeinket nagykereskedelmi áron megvásárolhassa.</p>	
Marketing Associate - Marketing Partner	<p>A Képviselői fokozat megszerzése TOVÁBBÁ az alábbi feltételek egyikének teljesülése:</p> <ul style="list-style-type: none"> - 200 (PQV) Saját Kvalifikációs Teljesítmény termékadás révén, időkorlátozás nélkül. - 50 (PQV) Személyes Kvalifikációs Teljesítmény és segítségnyújtás kettő (2), személyesen Ön által toborzott Disztribútornak (tetszőleges összetételű) Üzletépítő Készlet eladásában egy naptári 	<p>Legalább 50 (PQV) Személyes Kvalifikációs Teljesítmény az adott naptári hónapban.</p> <p>Segítségnyújtás kettő (2) vagy több, személyesen Ön által toborzott Disztribútornak (egy a Bal Oldali, egy a Jobb Oldali Teamből), hogy mindegyikük legalább 50 (PQV) Személyes Kvalifikációs Teljesítményt érhesen el az adott naptári hónapban.</p>

SZINT	FOKOZAT ELÉRÉSÉHEZ SZÜKSÉGES KÖVETELMÉNYEK:	FIZETÉSI FOKOZAT FENNTARTÁSÁHOZ SZÜKSÉGES KÖVETELMÉNYEK:
Supervisor - Igazgató	<p>A következő feltételek egyikének teljesítése:</p> <ul style="list-style-type: none"> - 500 (PQV) Személyes Kvalifikációs Teljesítmény termékadás révén, időkorlátozás nélkül. - 50 (PQV) Személyes Kvalifikációs Teljesítmény és segítségnyújtás három (3), személyesen Ön által toborzott Disztribútornak (tetszőleges összetételű) Üzletépítő Készlet eladásában egy naptári hónapon belül. 	<p>Legalább 50 (PQV) Személyes Kvalifikációs Teljesítmény az adott naptári hónapban.</p> <p>Segítségnyújtás kettő (2) vagy több, személyesen Ön által toborzott Disztribútornak (egy a Bal Oldali, egy a Jobb Oldali Teamből), hogy mindegyikük legalább 50 (PQV) Személyes Kvalifikációs Teljesítményt érhessen el minden naptári hónapban.</p>
Consultant - Tanácsadó	<p>A következő feltételek egyikének teljesítése:</p> <ul style="list-style-type: none"> - 1.000 (PQV) Személyes Kvalifikációs Teljesítmény termékadás révén, időkorlátozás nélkül. - 100 (PQV) Személyes Kvalifikációs Teljesítmény és segítségnyújtás öt (5), személyesen Ön által toborzott Disztribútornak (tetszőleges összetételű) Üzletépítő Készlet eladásában egy naptári hónapon belül. 	<p>Legalább 100 (PQV) Személyes Kvalifikációs Teljesítmény az adott naptári hónapban.</p> <p>Segítségnyújtás kettő (2) vagy több, személyesen Ön által toborzott Disztribútornak (egy a Bal Oldali, egy a Jobb Oldali Teamből), hogy mindegyikük legalább 50 (PQV) Személyes Kvalifikációs Teljesítményt érhessen el minden naptári hónapban.</p>

SZINT

Sapphire - Zafír

Legalább 100 Személyes Kvalifikációs Teljesítmény naptári hónaponként.

14.000 Csoport Kvalifikációs Teljesítmény felhalmozása naptári hónaponként az Unilevel hálózat eladásaiból oly módon, hogy egy adott lábból maximum a Teljesítmény 40%-a származhat.

Segítségnyújtás legalább négy (4), személyesen Ön által toborzott Disztribútornak (2 a Bal Oldali, 2 a Jobb Oldali Teamből) a Tanácsadói, vagy azt meghaladó fokozat elérésében minden naptári hónapban.

Ruby - Rubint

Legalább 200 Személyes Kvalifikációs Teljesítmény naptári hónaponként.

40.000 Csoport Kvalifikációs Teljesítmény felhalmozása naptári hónaponként az Unilevel hálózat eladásaiból oly módon, hogy egy adott lábból maximum a Teljesítmény 40%-a jöhet.

Segítségnyújtás legalább hat (6), személyesen Ön által toborzott Disztribútornak (3 a Bal Oldali, 3 a Jobb Oldali Teamből) a Szakértői, vagy azt meghaladó fokozat elérésében minden naptári hónapban.

Emerald - Smaragd

Legalább 200 Személyes Kvalifikációs Teljesítmény naptári hónaponként.

80.000 Csoport Kvalifikációs Teljesítmény felhalmozása naptári hónaponként az Unilevel hálózat eladásaiból oly módon, hogy egy adott lábból maximum a Teljesítmény 40%-a jöhet.

Segítségnyújtás legalább nyolc (8), személyesen Ön által toborzott Disztribútornak (4 a Bal Oldali, 4 a Jobb Oldali Teamből) a Szakértői, vagy azt meghaladó fokozat elérésében minden naptári hónapban.

SZINT

Diamond - Gyémánt

Legalább 200 Személyes Kvalifikációs Teljesítmény naptári hónaponként.

200.000 Csoport Kvalifikációs Teljesítmény felhalmozása naptári hónaponként az Unilevel hálózat eladásaiából oly módon, hogy egy adott lábból maximum a Teljesítmény 40%-a jöhet.

Segítségnyújtás legalább tíz (10), személyesen Ön által toborzott Disztribútornak (5 a Bal Oldali, 5 a Jobb Oldali Teamből) a Szakértői, vagy azt meghaladó fokozat elérésében minden naptári hónapban.

Blue Diamond - Kék Gyémánt

Legalább 200 Személyes Kvalifikációs Teljesítmény naptári hónaponként.

500.000 Csoport Kvalifikációs Teljesítmény felhalmozása naptári hónaponként az Unilevel hálózat eladásaiából oly módon, hogy egy adott lábból maximum a Teljesítmény 30%-a jöhet.

Segítségnyújtás havonta legalább tíz (10), személyesen Ön által toborzott Disztribútornak (5 a Bal Oldali, 5 a Jobb Oldali Teamből) a Szakértői, vagy azt meghaladó fokozat elérésében.

Havonta legalább 100.000 Dual Team Jutalékszámítás Alapjául Szolgáltató Teljesítmény létrehozása a Dual-Team mindkét lábában.

SZINT

Black
Diamond -
Fekete
Gyémánt

Legalább 200 Személyes Kvalifikációs Teljesítmény naptári hónaponként.

1.000.000 Csoport Kvalifikációs Teljesítmény felhalmozása naptári hónaponként az Unilevel hálózat eladásaiából oly módon, hogy egy adott lábból maximum a Teljesítmény 30%-a jöhet.

Segítségnyújtás naptári hónaponként legalább tíz (10), személyesen Ön által toborzott Disztribútornak (5 a Bal Oldali, 5 a Jobb Oldali Teamből) a Szakértői, vagy azt meghaladó fokozat elérésében.

Havonta legalább 200.000 Dual Team Jutalékszámítás Alapjául Szolgáltató Teljesítmény a Dual Team mindkét lábában.

Crown
Diamond -
Korona
Gyémánt

Legalább 200 Személyes Kvalifikációs Teljesítmény naptári hónaponként.

2.000.000 Csoport Kvalifikációs Teljesítmény felhalmozása naptári hónaponként az Unilevel hálózat eladásaiából oly módon, hogy egy adott lábból maximum a Teljesítmény 30%-a jöhet.

Segítségnyújtás naptári hónaponként legalább tíz (10), személyesen Ön által toborzott Disztribútornak (5 a Bal Oldali, 5 a Jobb Oldali Teamből) a Szakértői, vagy azt meghaladó fokozat elérésében.

Havonta legalább 400.000 Dual Team Jutalékszámítás Alapjául Szolgáltató Teljesítmény a Dual Team mindkét lábában.

SZINT

Crown Ambassador - Uralkodói Nagykövet	Legalább 200 Személyes Kvalifikációs Teljesítmény naptári hónaponként.
	5.000.000 Csoport Kvalifikációs Teljesítmény felhalmozása naptári hónaponként az Unilevel hálózat eladásaiából oly módon, hogy egy adott lábból maximum a Teljesítmény 30%-a jöhet.
	Segítségnyújtás naptári hónaponként legalább tíz (10), személyesen Ön által toborzott Disztribútornak (5 a Bal Oldali, 5 a Jobb Oldali Teamből) a Szakértői, vagy azt meghaladó fokozat elérésében.
	Havonta legalább 1.000.000 Dual Team Jutalékszámítás Alapjául Szolgáló Teljesítmény a Dual Team mindkét lábában.

Most pedig hadd emlékeztessük, bevételei kizárólag attól függenek, hogy mennyi erőfeszítést tesz a megszerzésükért, és ahogyan fenn olvashatta, **a jutalom BŐSÉGES lehet, úgyhogy ne fogja vissza magát!**



MEGJEGYZÉS: A Disztribútorok a Személyes Kvalifikációs Teljesítményre vonatkozó követelményeket saját felhasználásuk, kiskereskedelmi vásárlóik vagy törzsvásárlóik részére történő (az Organo Goldon keresztül lebonyolított) értékesítéseik révén teljesíthetik. Az Organo Gold nem ösztönzi, és nem tűri a készletfelhalmozást. Újabb termékrendelés leadásával a Disztribútor igazolja, hogy a korábban megvásárolt készlet legalább 70%-át értékesítette. A Vállalat fenntartja a jogot arra, hogy a 70%-os szabálynak való megfelelés igazolására bármely Disztribútortól bekérje az értékesítési bizonylatokat.



ORGANO
GOLD

Gerold Jernej

**Organo Gold – Wellness-Coffee
Independent Distributor**

Mobil: +43/681/10627581

E-Mail: gerold@gerold.eu

Web: www.gerold.eu

Web: <http://geroldjernej.organogold.com/r/HU/HU/>

„Juttassuk el a Föld kincseit
a világ minden emberéhez”